

[Stampa l'articolo](#) | [Chiudi](#)

mercato legale

Trend di crescita del Legal nelle Big Four

Monica Giudice, Consultant Finance di Technical Hunters

A partire dal 2013 si è verificato, a livello mondiale, un trend di crescita delle aree legal da parte delle Big Four - Kpmg, Deloitte & Touche, PricewaterhouseCoopers e Ernst and Young - che si è manifestato attraverso lateral hire di professionisti del settore legale, acquisizione di law firm di piccole e medie dimensioni o partnership con studi legali boutique.

Per citarne alcuni, Ernst and Young Legal dal 2013 ad oggi ha esteso la sua presenza da 23 a 64 paesi, anche attraverso l'acquisizione di uno studio legale cinese e lateral hire di partner di law firm del Magic Circle, Deloitte & Touche ha acquisito uno studio legale in Germania mentre PricewaterhouseCoopers ha recentemente rilevato una boutique specializzata in diritto dell'immigrazione in Canada.

Le aree in cui le Big Four, a livello mondiale, hanno investito maggiormente sono quelle complementari ai servizi che vengono normalmente offerti ai loro clienti, inclusi compliance, contratti commerciali e due diligence, il diritto dell'immigrazione e diritto del lavoro,

Anche per quanto riguarda l'Italia nell'ultimo anno fiscale, le Big Four hanno registrato un incremento dei fatturati generati dall'area legale.

A titolo esemplificativo possiamo citare Tls (Tax and Legal Services), divisione di PwC che costituisce una delle principali realtà italiane operante nel settore della consulenza legale e tributaria in cui collaborano più di 600 persone tra professionisti abilitati e praticanti nelle principali sedi di Milano e Roma con uffici in altre 12 città, ha dichiarato un incremento delle entrate di 16 milioni di euro contro i 14 del 2013.

I settori in crescita sono stati il financial service e il business restructuring service.

KStudio, team Tax & Legal di KPMG, con circa 400 professionisti che svolgono la loro attività in 12 uffici dislocati su tutto il territorio italiano, nel corso dell'ultimo anno fiscale ha visto generare dall'area legale 21,1 milioni di euro contro i precedenti 20,6.

Ad ottobre 2013 è stato peraltro siglato un importante accordo di partnership strategica tra KStudio Associato e lo Studio legale Ichino Brugnattelli & Associati, nota boutique milanese di diritto civile, per operare in modo sinergico in ambito giuslavoristico.

Anche il network di Deloitte ha rafforzato la propria strategia di sviluppo e crescita sul mercato legale italiano con la nomina di 2 nuovi Partner nelle practice di diritto

del lavoro e compliance ex D.Lgs. 231/2001 mentre Ernst and Young attraverso dei lateral hire ha rafforzato negli ultimi anni le practice di Corporate, M&A, Regulatory, Commercial e Litigation in particolare nei settori Automotive, Energy, Insurance e Life Science.

L'accresciuto interesse verso il legal lo si evince anche dal fatto che a partire dal 2012 le Big Four hanno scelto di investire su giovani laureati in giurisprudenza ed economia al fine di garantirgli una reale opportunità di crescita all'interno dei loro dipartimenti legal & tax inserendo il contratto di apprendistato professionalizzante della durata di 24/36 mesi retribuito e valido per la pratica professionale per avvocato e commercialista.

Tale contratto si è trasformato nell'80-90% dei casi in un rapporto di lavoro a tempo indeterminato. Altro canale di assunzione rimane tuttavia lo stage che rappresenta una seconda porta di accesso al settore delle società di revisione.

P.I. 00777910159 - © Copyright Il Sole 24 Ore - Tutti i diritti riservati