



STORAGE E OPPORTUNITÀ LAVORATIVE: ANALISI DELLO SCENARIO 2022

A DIFFERENZA DEL SETTORE DELLE RINNOVABILI, L'AMBITO DEGLI ACCUMULI SI AVVALE DI PROFILI PROFESSIONALI TIPICAMENTE OPERANTI NELLA RICERCA E SVILUPPO, NELLA PROGETTAZIONE E NELLE AREE COMMERCIALI



HUNTERS GROUP

Una crescita dimensionale quale quella attuale del settore delle energie rinnovabili - sia eolico che fotovoltaico - necessita di un sistema di stoccaggio dell'energia prodotta al fine di bilanciare i picchi e le carenze di produzione immagazzinando l'elettricità e renderla disponibile quando c'è maggiore necessità.

I sistemi di storage più diffusi stanno attraversando una vera e propria rivoluzione tecnologica in termini di nuovi materiali e soluzioni tecnologiche introdotte, più efficienti ed efficaci e con un approccio mirato ad ottenere un prodotto sempre più sostenibile. I diversi tipi di energy storage - che ad oggi hanno maggior impatto sul mercato del lavoro - possono essere raggruppati in cinque categorie: batterie, accumulo termico, stoccaggio meccanico, sistemi idroelettrici di pompaggio, idrogeno.

Oggi sul mercato italiano uno dei focus, che sta creando un nuovo segmento in termini di opportunità professionali, è quello legato alle batterie.

A differenza del settore delle rinnovabili, questo ambito di mercato si avvale di profili professionali tipicamente presenti in ambito industriale, operanti nella ricerca e sviluppo, nella progettazione e nelle aree commerciali.

Al di fuori infatti delle divisioni O&M e Maintenance, due sono le figure professionali più ricercate nel settore dello Storage, che andiamo a delineare nei prossimi paragrafi:

FIRMWARE ENGINEER - un profilo la cui retribuzione media si aggira tra i 45.000 e i 55.000 euro lordi annui. È responsabile dello sviluppo e del mi-

Opportunità aperte

PER IMPORTANTE MULTINAZIONALE OPERANTE NEL SETTORE ENERGETICO, PER LA BUSINESS UNIT DEDICATA AI SERVIZI E-MOBILITY CERCHIAMO UN/UNA:

Operation Manager

Principali responsabilità:

- Definire e implementare una strategia di sviluppo del business
- Garantire l'installazione e la messa a servizio
- Gestione dei contratti di CPMS, assistenza clienti, servizi di manutenzione
- Responsabilità di attivazione e gestione dei Punti di Ricarica

- Coordinare e guidare con una chiara linea strategica tutte le funzioni aziendali
- Ottimizzazione dei costi di gestione e miglioramento dei ricavi
- Implementare processi di innovazione
- Migliorare i processi operativi interni

Caratteristiche richieste:

- Laurea/Master pertinenti
- È fortemente richiesta una precedente esperienza nel settore E-Mobility.
- Eccellenti capacità relazionali e di gestione degli stakeholder
- Forte attenzione al contratto
- Esperienza nella gestione del budget
- Passione per la Transizione Energetica
- Inglese Fluente

Per candidarsi:
<https://www.huntersgroup.com/2022/11/15/operation-manager/>

glioramento del software per sistemi embedded e tipicamente gestisce le seguenti attività:

- Sviluppare e migliorare il software embedded per il sistema di gestione del prodotto;
- Sviluppare il firmware per sistemi a microprocessore;
- Sviluppare l'interfaccia di comunicazione;
- Redigere la documentazione tecnica.

In genere è un Ingegnere con specializzazione Elettronica, anche se non mancano gli Informatici. Proviene dal settore Energy Storage e ha maturato esperienza pregressa nella progettazione di circuiti elettronici complessi. Circa le normative, tra le più importanti si segnala la conoscenza di ISO 26262 e IEC 61508. Indispensabile la conoscenza di C++, Matlab, Labview, Altium, Python e Iari.

SALES ENGINEER (STORAGE) - un profilo la cui retribuzione media si aggira tra i 50.000 e i

60.000 euro lordi annui, oltre ad una componente variabile. Il sales engineer, rispondendo al sales manager, tipicamente gestisce le seguenti attività:

- Consolidare i rapporti commerciali con i clienti attuali;
- Monitorare l'andamento e instaurare nuove relazioni commerciali con prospect;
- Sviluppare strategie di marketing in collaborazione con la direzione commerciale e redigere il budget annuale di vendita.

Anche il sales engineer possiede generalmente un background tecnico e spesso ha conseguito una laurea in Ingegneria Elettronica o Elettrica. Ha maturato un'esperienza di almeno 5 anni nel settore tecnologie di accumulo di energia o nel mercato dell'automazione industriale con comprovata conoscenza dell'elettronica di base.